



Temporada de Kiwi 2026: Una Apuesta de Alta Precisión y Tecnología



Isabel Widmer V.
Gerente General

La temporada 2025-26 se presenta con parámetros de madurez robustos: a los 135 días después de plena flor (DDPF), la fruta alcanza un peso promedio de 104,8 gramos y una materia seca del 15,2%, cifras que demuestran una consistencia competitiva frente a ciclos anteriores. La visión general del sector hoy es de un rigor técnico absoluto en la "construcción de la fruta".

Sin embargo, producir en el resto del país implica gestionar riesgos críticos.

Mientras que en el **norte** el déficit de horas frío y el exceso de radiación amenazan la materia seca, en el **sur** la alta incidencia de heladas y la presión de la PSA obligan a inversiones defensivas de alto costo. En este contexto, la tecnificación ya no es un lujo, sino un requisito de

No basta con producir volumen; el éxito actual depende de manejos críticos de precosecha y cosecha. El control de la "mancha de agua" mediante lavados con ácido cítrico al 0,9% y la protección inmediata postcosecha con cobre más Bion antes de 24 horas se han vuelto protocolos obligatorios para asegurar la sanidad del activo. Asimismo, el monitoreo del Comité del Kiwi (CDK) revela una dinámica de liberación de unidades de madurez que, aunque muestra un ritmo distinto a años previos, permite una planificación comercial basada en datos duros y no en supuestos.

Claramente, la industria del kiwi en Chile ha entrado en una era donde la improvisación no tiene cabida; hoy, el éxito se define por una "construcción del activo" meticulosa y una selección científica del territorio. El panorama nacional actual está marcado por una zonificación climática determinante (ver imagen), donde la denominada "Zona Verde" se posiciona como el estándar óptimo, permitiendo potenciales productivos de hasta 55 ton/ha y una calidad premium superior al 90%.

supervivencia: el uso de mallas para controlar la radiación y sistemas de control de heladas son fundamentales para evitar la pérdida total del huerto o el colapso de las estructuras.

La rentabilidad del negocio hoy es una mezcla de precisión financiera y manejo temprano. Los datos muestran que una plantación en la zona óptima puede alcanzar una TIR del 26,29%, pero esto depende de factores como la plantación temprana en septiembre para asegurar el vigor de la planta y un monitoreo estricto de parámetros de cosecha como los sólidos solubles y la materia seca.

En conclusión, el kiwi es un cultivo de alta especialización. Aquellos productores que logren equilibrar una inversión inicial que puede superar los US\$30.000 por hectárea con un manejo técnico impecable en la "construcción de la fruta", podrán capitalizar los márgenes que ofrece una especie que sigue siendo un pilar de nuestra fruticultura, siempre y cuando se respete la aptitud de cada ecozona.



ZONIFICACIÓN CLIMÁTICA KIWI VERDE



- Zona **ROJA**:
 - Potencial productivo: 25 ton/ha
- Zona **NARANJA**:
 - Potencial productivo: 30-40 ton/ha
- Zona **AMARILLA**:
 - Potencial productivo: 35-45 ton/ha
- Zona **VERDE**:
 - Potencial productivo: 45-55 ton/ha

Abud & Cía

Cherry & Kiwi Conference 2026 pone en valor cultivos emblemáticos de la fruticultura chilena



El 20 de agosto, Curicó será sede de la tercera versión de Cherry & Kiwi Conference, un encuentro que reunirá a productores, asesores, inversionistas y empresas proveedoras para abordar los desafíos de estas frutas emblemáticas.

La fruticultura chilena volverá a tener una cita marcada en el calendario técnico y comercial el **próximo 20 de agosto de 2026**, cuando se realice en **Casona Verona, en Curicó**, la **tercera versión de Cherry & Kiwi Conference**.

Revisa la nota de Diario Frutícola [¡AQUÍ!](#)



"El Negocio de la cereza cambió y se vienen cuatro a cinco años muy complejos"



Revisa la nota completa de Agro LUN [¡AQUÍ!](#)

Esta nota de AGRO LUN destaca que el negocio de la cereza atraviesa un cambio estructural, marcado por sobreoferta, menores retornos y mayores exigencias del mercado, especialmente en China. Raimundo Cuevas, Gerente Técnico de Abud & Cía., plantea la necesidad de redefinir el estándar productivo hacia huertos más eficientes, con alta calidad y rendimientos mínimos cercanos a 12 t/ha.

Asimismo, advierte que se vienen varias temporadas complejas que obligarán a tomar decisiones drásticas, como ajustar superficie y eliminar huertos poco competitivos. La rentabilidad dependerá de la eficiencia productiva, la calidad de la fruta y la capacidad de apuntar a ventanas comerciales más favorables.

Equipo de Abud & Cía. realizó visita técnica a BioGrow Biochemical Latam en Lo Boza



El equipo de Abud & Cía. realizó una visita técnica a la planta de BioGrow Biochemical Latam, ubicada en Lo Boza, Pudahuel, con el objetivo de conocer en terreno sus procesos productivos y líneas de trabajo.

La invitación de BioGrow incluyó un recorrido por las instalaciones y una presentación de su portafolio de productos, lo que permitió revisar en detalle sus soluciones y enfoque operativo. Asimismo, se generó una instancia de conversación técnica orientada al análisis de los principales desafíos de la temporada 2026.

La visita contó con la participación de Isabel Widmer, Gerente General; Raimundo Cuevas, Gerente Técnico; y Patricio Murúa, Asesor Senior. Por parte de BioGrow participaron Paolo Solari, CEO; Arsenio de la Torre, Gerente General Latam; Richard Peña, Representante Técnico Región del Maule; y Rodrigo Ramírez, Jefe de Marketing.

Desde Abud & Cía. se valoró la instancia como un espacio de vinculación, destacando la importancia de este tipo de encuentros para fortalecer el conocimiento aplicado y la colaboración entre actores de la industria.

Revisa la imágenes de la visita [¡AQUÍ!](#)

Inversión y zonificación climática protagonizan el último GTT de Kiwi



En marzo se realizó la cuarta reunión mensual del **GTT de Kiwi**, un encuentro técnico que congregó a expertos y productores para analizar los desafíos de la temporada de **cosecha**.

La exposición central, estuvo a cargo de **Isabel Widmer**, Gerente General de Abud & Cía, que abordó la **inversión y estructura de costos** mediante un modelo de gestión integrado. Este modelo se divide en cuatro fases críticas: la tesis de inversión (selección de ecozona), la construcción del activo (infraestructura), la construcción de la planta (equilibrio productivo) y la construcción de la fruta (ciclo de temporada).

Widmer enfatizó que el **potencial productivo** está estrechamente ligado a la **zonificación climática**:

- **Zona Verde:** Presenta el mayor potencial (**45-55 ton/ha**) y una rentabilidad (**TIR**) del **26,29%**, con un retorno de inversión (payback) al sexto año.
- **Zona Amarilla:** Logra entre 35-45 ton/ha, enfrentando mayores riesgos de PSA y heladas.
- **Zonas Naranja y Roja:** Presentan mayores dificultades, especialmente en el norte, debido al déficit de horas frío y exceso de radiación, lo que limita la materia seca y el potencial a solo **25 ton/ha** en las áreas críticas.

La jornada también contó con la participación de **Patricio Murúa**, Asesor Senior de Abud & Cía. quien expuso sobre los **parámetros de calidad** y el avance de la cosecha 2026. Además, realizó un recuento de la experiencia obtenida durante la **Gira Técnica a Mar del Plata**, donde el equipo del CIM exploró experiencias productivas en terreno.

El evento finalizó con una charla técnica de **Bioamerica**, empresa que además auspició un asado de camaradería para cerrar la actividad.

Para obtener mayor información sobre el GTT de Kiwi puedes escribir a cfernandez@abudycia.com o llamar al **+56 9 87244340**.

Revisa el video de la actividad [¡AQUÍ!](#)



GTT de Cerezas: foco técnico en la entrada en receso



En una nueva jornada del GTT de Cerezas, realizada en Frual Quilvo, en Romeral (Región del Maule), se abordó el tema **“Manejos de entrada en receso”**, convocando a productores y equipo técnico en torno a un periodo clave para la próxima temporada.

La instancia consideró presentaciones técnicas orientadas a profundizar en los principales manejos de esta etapa, las que fueron complementadas con el intercambio de experiencias entre productores, enriqueciendo la discusión desde la práctica en terreno.

Adicionalmente, en esta oportunidad contaron con la participación del **Director Ejecutivo de Abud & Cía., Christian Abud**, quien realizó una

actualización comercial de la temporada, entregando contexto y análisis sobre la situación actual del negocio.

Esta jornada permitió reforzar conocimientos técnicos y generar un valioso espacio de conversación e intercambio entre los participantes.

Para obtener mayor información sobre el GTT de cerezas puedes escribir a aleverdugo@abudycia.com o llamar al **+56 9 71411328**.



Manejos de huerto y foco en fitosanidad: lo que viene para los productores de kiwi previo a cosecha



Amenazas por PSA y otras enfermedades tras las lluvias que pasaron, así como consejos para enfrentar el intenso periodo que está por llegar, fueron abordados por los expertos estables del programa, así como por el invitado especial Raúl González, gerente técnico de Frusan, quien llamó a no apresurar la cosecha por intentar alcanzar ventanas comerciales favorables, apostando siempre a la mejor calidad.

Revisa la nota completa de Redagráfica [¡AQUÍ!](#)

Vivero Montefrugal



Es un vivero de **cerzos y kiwis**, que por más de 25 años se ha **especializado** en la **producción del portainjerto guindo ácido**, de características **similares a Gisela 12** pero con una **mayor adaptación** a una **amplia gama de suelos y climas**.

Tenemos disponibilidad en todas las variedades, especialmente Rainier y Kordia. **Te invitamos a conocer nuestro vivero ubicado en Pichingal, Molina.**

Para más información, contáctanos escribiendo a firrazaval@abudycia.com o llamando al **+56 9 9680 9009**.

#viernesdelkiwi

Viernes del Kiwi

Episodio 14

Manejos de huerto y foco en fitosanidad



Raimundo Cuevas A.
Gerente Técnico Abud & Cía.



Raúl González
Gerente de producción de
Exportadora Frusan S.A.

Organizan:



Comité del Kiwi

Redagrícola

Auspicia:



Con la participación de:

Abud & cía 

Youtube

Spotify

Para más contenido visita www.abudycia.com

Abud & Cía

PC.29 HIJ.ORIENTE S/N FUNDO
EL PORVENIR, Curicó

You received this email because you
signed up on our website or made a

Chile



purchase from us.

[Unsubscribe](#)

